



KEY ACCOUNT MANAGER im Außendienst (m/w/d)

Telgte • Vollzeit

Teamgeist und Innovation sind unsere Treiber. – Und dass seit nun mehr als 100 Jahren!

Die BOLLE Gruppe hat sich dank ihrer zukunftsorientierten und engagierten MitarbeiterInnen zu einem führenden Anbieter von Modulgebäuden entwickelt. Ob Büroräume, Kitas, Schulen oder auch Krankenhäuser, von der Planung bis zur schlüsselfertigen Übergabe eines Gebäudes bieten wir dem Kunden flexible, schnelle und ganzheitliche Raumlösungen für jeden Bedarf.

Wir wollen weiterhin wachsen! Daher sind wir immer auf der Suche nach innovativen, als auch kreativen leistungsorientierten MitarbeiterInnen, die mit uns gemeinsam die Zukunft des Bauens gestalten wollen.

IHRE AUFGABEN:

- Sie beraten und betreuen eigenverantwortlich Großkunden im Bereich Containerbauten und übernehmen die Pflege und den Ausbau der strategischen Geschäftsbeziehungen
- Sie wählen selbstständig Neukunden aus, übernehmen Verantwortung für die direkte Akquise und arbeiten in enger Absprache mit dem Vertriebsinnendienst
- Sie erstellen individuelle Kalkulationen, Angebote und schließen eigenverantwortlich Rahmenverträge ab
- Sie dokumentieren die Abläufe auf der Baustelle und unterstützen so die Bauleitung mit allen wichtigen Informationen für ein professionelles Baustellencontrolling

UNSERE ANFORDERUNGEN AN SIE:

- Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und idealerweise eine berufsbegleitende betriebswirtschaftliche Weiterbildung (IHK) absolviert, oder ein abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft
- Sie haben einschlägige Erfahrungen im Vertrieb und bringen eine hohe Reisebereitschaft und Flexibilität mit
- Sie sind in Besitz eines PKW-Führerscheins
- Sie können unsere Interessen vertreten und haben ein professionelles, freundliches und kommunikationsstarkes Auftreten

- Unternehmerisches Denken und Handeln sowie eine ausgeprägte selbständige, engagierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise runden Ihr Profil ab

DARAUF KÖNNEN SIE SICH FREUEN:

- **Maximale Flexibilität:** Ein Gleitzeitkonto bildet die Grundlage für eine gerechte Verteilung der persönlichen Arbeitszeit. Mehrarbeit wird in jedem Fall ausgeglichen oder vergütet.
- **Mobile Work:** Mobiles Arbeiten ermöglicht Ihnen neben der zeitlichen ebenso eine hohe örtliche Flexibilität und die bestmögliche Vereinbarkeit von Beruf, Freizeit und Familie.
- **Mobilitätszuschuss:** Ein Firmenwagen inkl. Privatnutzung tilgt einen großen Teil Ihrer Mobilitätskosten.
- **Vergütung:** Beste Arbeit wird bestens bezahlt. Eine sehr gute Vergütung und ein volles 13. Monatsgehalt geben Ihnen ein hohes Maß an Sicherheit.
- **Urlaub:** Volle 30 Tage Erholungsurlaub plus jeweils ein halber Tag Sonderurlaub an Weihnachten und Silvester.
- **Familienförderung:** Neben Ihrer ausgeglichenen Work-Life-Balance, ermöglicht durch unsere flexiblen Arbeitszeitmodelle, unterstützt BOLLE junge Familien mit Zuschüssen zum Kindergartenbeitrag.
- **Ergonomie und Gesundheitsförderung:** Ergonomische Arbeitsplätze mit höhenverstellbaren Schreibtischen, ein Fahrradpool zur aktiven Pausengestaltung, die Teilnahme an Firmenläufen oder der Aktion „Mit dem Rad zur Arbeit“, u.v.m.
- **Benefits:** Unzählige weitere Benefits erleichtern Ihren Alltag: Jobrad-Leasing, kostenlose Parkplätze und Fahrradabstellplätze mit Lademöglichkeiten auf dem Firmengelände, kostenfreie Getränke inkl. dem besten Kaffee aus der Telgter Kaffeerösterei, kostenfreies Obst und Gemüse u.v.m.
- **Onboarding:** Schon vor Ihrem Start bei BOLLE entwickeln wir Ihren persönlichen Einarbeitungsplan. Ihnen wird ein direkter Mentor zugeteilt, der Sie nicht nur fachlich intensiv einarbeitet, sondern Ihnen gerade zu Beginn bei Fragen zu Seite steht.
- **Weiterbildung:** Wir bieten Ihnen im Rahmen Ihrer Tätigkeiten, als auch über verschiedene Seminare und Fach-Workshops die Möglichkeit sich selbst bestmöglich weiterzuentwickeln.
- **Veranstaltungen:** Regelmäßige Firmenevents stärken unseren Teamgeist. Sei es unser Weihnachtsbaumschlagen mit der ganzen Familie, unser sommerliches Grillfest oder aber auch das Treffen am Food Truck, der uns regelmäßig die Pause versüßt.

Wir haben Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. Sollten Sie noch Fragen zu der ausgeschriebenen Position haben, können Sie sich gern direkt telefonisch bei uns melden.

BOLLE Mobile Raumsysteme GmbH

Jascha Stammkötter
Tel.: 02504 / 93 16 137
jobs@bolle.net
www.bolle.net

